



**PRESENTACIÓN
CORPORATIVA**

SOCIOS **ESTRATÉGICOS**



+ 11 AÑOS DE EXPERIENCIA
COMPROBADA

2013 AÑO DE
FUNDACIÓN

+ 500 CLIENTES
ATENDIDOS

Minería, Salud, Retail, CPG, Energía,
Consultoría, Automotriz, Manufactura,
Telecomunicaciones, Servicios & más.

+ 10,000 MÁQUINAS
ALQUILADAS

Las ventajas del alquiler de equipos
informáticos van desde financieras,
operativas y fiscales, además de contar
siempre con tecnología de punta.



**SOMOS UNA EMPRESA
HOMOLOGADA**

PERÚ Y COLOMBIA

AMPLIA CARTERA DE
CLIENTES A NIVEL REGIONAL

PARTNERS

- HP Business Partner
- Dell Partner
- Lenovo Business Partner
- Asus Business Partner
- Microsoft Partner

VENTAJAS

- Alquiler de equipos de cómputo
- Venta de equipos de cómputo
- Arrendamiento operativo de cómputo
- Soporte técnico
- Service Desk
- Licencias Microsoft

LA HISTORIA QUE NOS **DEFINE**



Somos parte de un grupo de empresas dedicadas a entregar servicios en tecnologías de información, que actualmente cuenta con una cartera amplia de clientes en la región, con más de 11 años atendiendo a empresas de diferentes industrias, tiempo en que llevamos manteniendo un espíritu joven y entusiasmo emprendedor.

“Nuestra pasión: resultados extraordinarios”



NUESTRO ADN



MISIÓN

Ser la empresa líder en el servicio de alquiler de equipos. Mantenernos a la vanguardia de la tecnología para brindar soluciones óptimas que faciliten el crecimiento de nuestros clientes en Latinoamérica.



VISIÓN

Convertirnos en socios estratégicos de nuestros clientes y ser líderes en ofrecer servicios de renting informático de gran calidad. Contribuir con soluciones de valor que generen beneficios y ayuden a crecer sus negocios.

VALORES QUE NOS DEFINEN



Nuestros valores se orientan hacia el servicio, con el propósito de lograr la plena satisfacción de cada uno de nuestros clientes.



SOLUCIONES A TU MEDIDA



6 LÍNEAS DE NEGOCIO



Buscamos ofrecer a todos nuestros clientes soluciones de valor que se adapten a sus necesidades y nos permitan contribuir con el crecimiento de su negocio.



Alquiler de equipos de cómputo



Venta de equipos de cómputo



Arrendamiento operativo de equipos de cómputo



Soporte técnico



Service Desk



Licencias microsoft

ALQUILER DE **EQUIPOS** INFORMÁTICOS



Ventajas de alquilar

Con el alquiler se traslada el costo financiero de la obsolescencia al propietario.

La posibilidad de tener equipos más sofisticados, sin necesidad de invertir grandes cantidades de capital.

Gastos fijos mensuales que ayudarán a controlar tu presupuesto de forma más eficiente.

Contar con equipos de backup.

Brinda soporte técnico proporcionado incluido durante todo el tiempo del contrato.

¿Cuándo alquilar?

Es ideal para empresas de reciente creación hasta que se estabilicen con el paso del tiempo.

Empresas que tengan un proyecto específico.

Empresas consolidadas que desean mejorar su rentabilidad y liquidez



¿Cuándo comprar?

Es ideal cuando sabes que usarás el equipo por mucho tiempo, tal vez hasta que deje de funcionar dentro de muchos años.

Si tu negocio está consolidado y cuentas con un buen capital para invertir.

Si a la hora de la compra al contado se obtiene un descuento significativo.

Cuando tienes un gran departamento de TI que pueda dar soporte técnico.

Cuando cuentas ya con equipos que puedas usar de Backup.

VENTA DE EQUIPOS INFORMÁTICOS Y COMPONENTES



Laptops



Computadoras



Tablets



Componentes
de cómputo



Impresora
láser



Televisión



Proyectores
& Ecran

ARRENDAMIENTO **OPERATIVO**



Definir el modelo del arrendamiento y la cantidad de equipos. El cliente debe indicar si se comprarán los equipos al término del contrato.



El periodo mínimo de alquiler será de 24 meses.



Evaluación de propuestas y posterior aceptación.



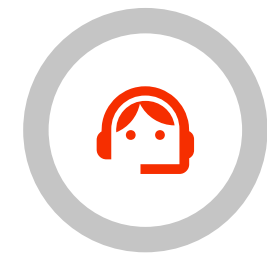
No tiene Soporte técnico. Si desea incluirse costará adicional.



Al finalizar el arrendamiento el cliente tendrá la opción según contrato de renovar con nueva tecnología, comprar o devolver los equipos.



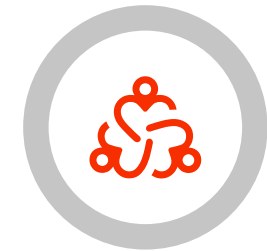
SOPORTE TÉCNICO PREVENTIVO Y CORRECTIVO



Indispensable para poder prevenir futuras incidencias en los equipos y garantizar un buen funcionamiento.



Consiste en la verificación del correcto funcionamiento de los equipos, limpieza interna y externa.



Brindamos un diagnóstico remoto rápido y eficiente para optimizar el equipo.



El mantenimiento correctivo tiene como finalidad restituir algún componente del hardware o cambiar el equipo de acuerdo al diagnóstico.



SERVICE DESK



Brindamos a través de nuestro staff de técnicos especialistas en TI soluciones eficaces y rápidas para las solicitudes que presenten los usuarios de nuestros clientes. Nos adaptamos al requerimiento del cliente, para poder dar el mejor tiempo de respuesta y con los mejores estándares de satisfacción.



Ventajas

Reducción de costos de soporte para el área de Sistemas.

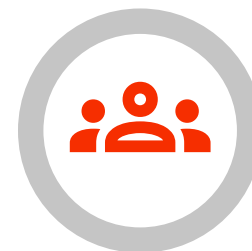
Mayor productividad, los usuarios podrán resolver sus incidencias informáticas con mayor rapidez.

Podrás concentrarte en los principales objetivos de tu negocio.

Personal altamente calificado y experimentado en mesa de ayuda para TI.

Hard Rental cuenta con un sistema de gestión propio y dará acceso al cliente para revisar los casos reportados.

PARTNERS CERTIFICADOS



Somos partners de las mejores marcas tecnológicas del mundo.



CONFÍAN EN NOSOTROS



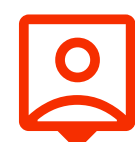
Nuestro objetivo es ofrecer a cada cliente la mejor solución, y además contribuir al crecimiento y rentabilidad de sus negocios. Nos hemos convertido en expertos en una amplia variedad de áreas especializadas y hemos ampliado continuamente nuestra cartera de servicios.



LO QUE DICEN **NUESTROS** CLIENTES



“Hard Rental, es un aliado estratégico que nos ha venido aportando valor dentro de nuestros procesos de arrendamiento de equipos de cómputo, y trabajamos con ellos principalmente por la calidad de su servicio y el tiempo de respuesta en cada uno de nuestros requerimientos”.



Manuel Rivas
Costeño Alimentos SAC

Jefe de Tecnología de la información y comunicaciones.



“Mi experiencia con los diferentes servicios de Hard Rental es altamente satisfactoria. Después de haber trabajado con distintos proveedores sobre los mismos servicios, puedo asegurar que han comprendido la forma en la que trabajamos y que por tal tenemos distintas exigencias a las cuales han sabido responder a cabalidad. Sus altos estándares de calidad y profesionalismo han contribuido en mi gestión de Logística dentro de la compañía”.



Liz Najarro
CSTI Corp

Jefa de Compras



“Hard Rental se ha convertido en nuestro aliado estratégico, la comunicación con ellos es siempre fluída y transparente. Su apoyo nos ha permitido la renovación permanente del parque tecnológico, logrando evitar que nos quedemos con inventarios obsoletos”.



Luis Acuez
SOFTWARE ENTERPRISE SERVICES

Jefe de Administración y Marketing

VALORACIÓN DE EXPERIENCIA



*Encuesta de satisfacción clientes
Hard Rental 2023

100%

de nuestros clientes
considera **muy probable**
seguir trabajando con
nosotros

95%

de nuestros clientes
está **satisfecho** con
la compañía

95%

de nuestros clientes
considera que su ejecutiva
de ventas asignada si
cumple con sus
expectativas

CONFIANZA

es el atributo que más
describe el servicio que
le brindamos a **nuestros**
clientes



¿QUÉ NOS **DIFERENCIA** EN HARD RENTAL?



 **RAPIDEZ**

 **CONFIANZA**

 **FLEXIBILIDAD**

BUEN TRATO 

SOCIOS ESTRATÉGICOS 





|
:
:
:
|

+51 934 772 852

alquiler@hardrental.com

www.hardrental.com